

- 支援実績 経営支援企業：25先
▶県内の顧問先様・モニタリング関与先様・金融機関、支援機関からの経営相談先様の支援が中心でした。
- 支援業種 小売業5・自動車販売整備1・建設業2・製造業4・縫製業3
建築業1・飲食業5・運送業1・その他2
▶今期は、物価上昇、人件費上昇等に伴う収益改善の支援が多く、特に小売業と飲食業に関与させていただきました。
- 策定計画内容 経営改善計画4・大規模設備更新計画1
▶今期は、コロナ明けの市場変化への事前対応、事業の更なる成長支援等、未来志向の新たな依頼件数が増加しました。
- 財務面 売上は前年の進捗案件が計上となり、増収増益となりました。
売上面では、県外の業務と研修の依頼を再開しましたが、県下全域でのご依頼・ご相談を優先させていただきました。
なお、事業再構築等の補助金受注はございません。
経費面では、県外への勉強会・セミナー・ベンチマーキング会参加などの研修費、旅費交通費、宿泊費、交際費、
また県下全域への移動費が前年より増加しました。
前期はホームページのリニューアルなど設備投資がございましたが、今期はございませんでした。
今期も社会貢献として、教育等の支援団体2先に寄付をさせていただきました。
- 事業面 稼働日数 283
うち、支援面談日数 167
うち、未来投資日数 32
▶今期は、1日当たりの対応先数が増加したため、支援面談日数は減少しました。
また、毎月勉強会や研修に参加するなど、未来投資を維持し、支援能力向上に努めました。
- 新たな取り組み ▶R5/12：東京海上日動火災保険(株)損害保険代理登録。
・R5/12：社会貢献事業として、鳥取県立志教育支援プロジェクト実行委員に参画しました。
・R6/2：東京より講師をお招きし「出版記念講演会」を開催しました。
・R6/5：鳥取県よろず支援事業：経営改善計画支援研修：3日間コースを開催しました。
・R6/4-6：モニタリング関与先様と東京で開催された企業研修に伴走支援として、6日間一緒に参加しました。
- 成長した点 人生は、見たり、聞いたり、試したりの3つの知恵でできているが、一番重要な【試したり】を実践できたこと。
▶また今度ではなく、今できることは何かを考え尽くす！
- 継続取り組み 価値創造：相手（企業）を成長させ続ける支援かどうか。
人員採用
▶輝き導き業として、出会う人を笑顔に、そして人生の主役に。
- ◆ 来期方針 支援面 ◆続けるから成果が出るのではなく、成果が出るから続けられる。
◆潜在能力の開花：その可能性をどこまで高められるか、導けるか。
財務面 ◆弊社・関与先様の進化・成長へ向け、人員、提携先を含め積極投資します。
事業面 ◆弊社コミュニティによる勉強会や工場見学等（ベンチマーキング会）。
- ◆ 来期テーマ ▶売上の再現性を支援。
▶価値創造：相手（企業）を成長させ続ける支援かどうか。
▶社会貢献事業への参画：鳥取県立志教育支援プロジェクト（小中学生向け）に講師として登壇。
- ◇ メッセージ できるかどうかで決めると、やれることは限られる。やりたいかどうかで決めると、やれることは無限に広がる。
希望がある限り、人間は成長していく。それがたとえ小さなものであったとしても、弱さを乗り越える力になる。

